

# ”VI SKAL VÆRE SAMMEN OM AT LØFTE GRINDSTED”

Brian Østergaard er en rigtig Grindsted-dreng. Han voksede op i Vestbyen, har minder om snart ethvert sted i byen, gået på Vestre Skole og været i lære som mekaniker i Grindsted. ”Jeg blev uddannet hos Opel – det lå dengang der, hvor Lidl ligger i dag.”

Sådan er det vist, når man har boet mere eller mindre hele livet i Grindsted – så husker man, hvilke ting der lå der tidligere. Sådan er det også for Brian Østergaard. Måske er det en af grundene til, at han sidste år købte bygningen på Fælledvej, hvor det gamle Superland lå. Fordi han huskede, hvor godt det havde været. Og måske fordi han havde minder fra gamle dage.

## Et løft for byen

En ting er i hvert fald helt sikker. Brian Østergaard har købt det gamle Superland fordi han tror på, at de lokale erhvervsdrivende skal stå sammen og hjælpe med at udvikle byen. Det siger han nemlig klart og tydeligt, da jeg møder ham på Thorsvej, hvor Østergaards Automobiler ligger. Som Brian selv startede i 2009:

”Jeg tror på, at vi sammen kan løfte mere. Det havde da helt sikkert været mere rentabelt for mig at købe en lejlighed i Aarhus. Men når vi er flere der står sammen og ser på mulighederne, så slipper vi måske for slidte og tomme lokaler i fremtiden. Så udvikler vi måske byen sammen!”

Brian Østergaard ved udemærket godt, at det ikke i sig selv er købet af ejendommen på Fælledvej, der gør forskellen. -->



**Jeg tror på, at vi sammen kan løfte mere...når vi er flere der står sammen og ser på mulighederne, så slipper vi måske for de slidte og tomme lokaler i fremtiden. Så udvikler vi måske byen sammen.**

**Brian Østergaard**  
Andelshaver hos GEV

## OM BRIAN ØSTERGAARD

Ejer af Østergaard Automobiler

Gift med Karin, der arbejder for LEGO

4 børn - Maja, Mikkel, Nikolaj og Nanna

Aktiv med golf og håndbold i fritiden.

## ANDELSHAVER I GEV

Når du har et aftagenummer / måler hos GEV for enten vand, varme eller el, så er du automatisk andelshaver. Andelshavere er medejere af GEV og står for at vælge bestyrelsen på generalforsamlingen hvert år i april måned. Alle er velkomne til at deltage på generalforsamlingen, stille spørgsmål og alle andelshavere er stemmeberettigede.

I GEV er vi stolte over at være ejet af selvsamme mennesker, som vi leverer forsyning til hver dag. Og vi tror på, at andelstanken og forbrugere i høj grad er kommet for at blive. Vi har været her i mere end 100 år og med jeres støtte er vi her stadig om 100 år mere.

Men det giver nye muligheder til Grindsted og det vil han gerne være med til at sikre. Selvom der går mange år, før det bliver en god forretning for ham. For en god forretning skal det trods alt også være. Faktisk købte han det gamle Superland lidt i blinde, uden helt at vide, hvilke muligheder han ville få. Men han så mulighederne og nu er han godt i gang med at renovere både facade og elinstallationer. Det gør han for at sikre, at det bliver pænt derude - og endnu mere attraktivt for kommende lejere.

### Lidt ude og så hjem igen

Efter at have været i lære som mekaniker hos Opel i Grindsted, så endte Brian Østergaard på et tidspunkt i Varde, hvor han blev oplært til salg. Derfra skiftede til Opel i Vejen, inden han kom tilbage til sin gamle mester i et par år - denne gang som sælger. Han var også et smut forbi Kolding hos Volkswagen, hvor han sluttede af med at være salgschef i 2009. Herefter stiftede Brian egen virksomhed med Østergaard Automobiler, der i dag beskæftiger 18 medarbejdere. De sælger mellem 5-600 biler om året - og det er tydeligt at mærke, at Brian Østergaard er begejstret for det han laver.

### Elbilerne kommer nu

Første gang vi kontakter Brian i telefonen er han på vej hjem fra Mors. "Kan vi snakke senere? Jeg skal lige hjem med den her bil, som låneren ikke mente, han selv skulle aflevere." Da vi fanger ham senere på dagen, er han mere snakkesalig og vi får lavet et møde i kalenderen. Vi skal lidt frem i kalenderen - for Brian har nok at se til. Han skal nemlig også lige et smut til Spanien for at hente nogle nye elbiler, der skal sælges. Corona, og de leveringsbesværede bilfabrikanter, har nemlig betydet, at han skal være kreativ for at få de biler hjem, som han kan sælge, og som der er stor efterspørgsel på lige nu.

Det er særligt elbilerne der er stor efterspørgsel på. "Jeg tror ca. en tredjedel af vores salg stammer fra elbilerne nu, og så er ca. en tredjedel faktisk fra hybridbilerne. Men det er nok kun i en overgangsperiode, for der kommer flere og flere elbiler på markedet.

"Der kommer mange flere og spørger til elbilerne. Mange ved ikke så meget, men har rigtig mange vigtige spørgsmål, som skal stilles. Derfor gør vi også meget ud af, at både sælgerne og værkstedet er klar til at levere service og svar når det kommer til elbilerne."

Derudover fremhæver Brian Østergaard, at der er en kæmpe fordel ved at købe en elbil - serviceomkostningerne er meget lavere. Nogle gange helt op mod 75% lavere. Udfordringen lige nu i Grindsted er dog, at der er ikke er så mange gode ladestander og selvom Brian ikke er ekspert på elforsyning, så kan også han regne ud, at vi ikke alle skal gå ud på én gang og købe elbil endnu - for det vil udfordre elnettet!

### Hvad så med GEV?

Adspurgt til, hvad han tænker om GEV, svarer Brian at han er glad for den service og stabilitet, som GEV udviser. "Jeg har ringet mange gange til GEV og der oplever jeg altid at få et brugbart svar med tilbage. Der er ingen modstand, men kun ønsket om at hjælpe. Det er værdifuldt for mig som andelshaver. Som virksomhedsejer er det godt at have en partner, som grundlæggende altid vil mig det godt."

Brian er dog heller ikke bange for at være meget ærlig omkring et område, hvor GEV skal blive bedre: "Vi er mange, der ikke kender jeres branche særlig godt - vi ved måske ikke, at I har regulering og regler, der gør, at I ikke må tjene penge på forsyningen. Det kan I blive bedre til at fortælle os om, ligesom I kan være mere aggressive for at fortælle os fra byen, at vi er andelshavere og medejere af GEV."

Tiden til interviewet er så småt ved at være gået, og netop der kommer en af medarbejderne og banker på døren. "Er du ved at være færdig? Der står en kunde, der gerne vil tale med dig", siger medarbejderen.

Der er nemlig nok at se til, når man er bilforhandleren Brian fra Grindsted